

ELM Groep: Onderscheiden door focus en speciaalbouw



VERDER IN DIT NUMMER ONDER MEER:

- Nog bijna €1 miljoen opleidingssubsidie beschikbaar
- En de boer ploegde voort
- Webinars zijn een krachtige tool gebleken
- Tim is volwassen geworden
- De grootste one-stop-shop vakbeurs van Nederland



In deze uitgave

Inflatie	4
Jaarvergadering 21 juni 2022	
'Samen grenzen verleggen'	5
Verkeersveiligheid (land)bouwvoertuigen	6
'Onderscheiden door focus en speciaalbouw'	8
En de boer ploegde voort	10
Webinars: Effect, interesse, korte terugblik Fedecom Connects	11
AgroTechniek Holland & GroenTechniek Holland	12
VA-keur zet stevig in op kennis rondom stroom	13
Nog bijna €1 miljoen opleidingssubsidie beschikbaar tot 30 september	14
Tim medeverantwoordelijk voor grotere instroom vakmensen	15



Fedecom Magazine is een periodieke uitgave van branchevereniging Fedecom. Deze uitgave telt 16 pagina's met branche gerelateerde informatie, nieuws en sfeerimpressies. Ruim 950 dealer- en mechanisatiebedrijven en importeurs en fabrikanten zijn lid van Fedecom en ontvangen de uitgave gratis. Verdere verspreiding vindt plaats onder relaties van Fedecom. Een exemplaar, mits voorradig, kunt u opvragen bij het secretariaat. Voorgaande edities zijn te downloaden van de website via Kenniscentrum -> Fedecom Magazine.

Fedecom

Postbus 2600 | 3430 GA Nieuwegein
Einsteinbaan 1 | 3439 NJ Nieuwegein

T +31 (0)30 604 91 11
F +31 (0)30 605 32 08

secretariaat@fedecom.nl
www.fedecom.nl

Hoofredactie

Q-rious Marketing & Communication
www.q-riousmarketing.nl

Ontwerp en realisatie

KWOOT communicatie & reclame
www.kwoot.nl

Fotografie

Aeres Tech, Fedecom, René Koerhuis en andere fotografen

Oplage

1.150 exemplaren

Redactie

Aan deze uitgave werkten mee: Alinda van Dijk, Carolien Hogeboom, Gerard Heerink, Jelle Bartlema, Menko Boersma, René Koerhuis, Theo Vulink, Willem Bierema, Wim Overeem

Uitgever en redactie verklaren dat deze uitgave op zorgvuldige wijze en naar beste weten is samengesteld. Uitgever en redactie kunnen niet instaan voor de juistheid of volledigheid van de informatie en aanvaarden geen enkele aansprakelijkheid voor eventuele schade, van welke aard dan ook, die het gevolg is van eventuele onjuistheden in deze uitgave. Uitgever en redactie zijn niet verantwoordelijk voor handelingen van derden welke mogelijkerwijs voortvloeien uit het lezen van deze uitgave. Redactie heeft het recht om ingezonden materiaal zonder kennisgeving vooraf geheel of gedeeltelijk te publiceren.

© Fedecom

‘De grote vraag is of grondstoffen nog wel beschikbaar zijn en hoe de prijsstijgingen in de keten worden doorberekend’



Inflatie

Je hebt van die periodes dat het lijkt alsof alles ineens drie keer zo duur is geworden. Oorzaken zijn vaak wel aanwijsbaar, zoals logistieke verstoringen die optreden na een periode van flinke krimp of groei. Maar hoe prijsstijgingen (of -dalingen) precies werken, weten we niet. Meestal blijken onzekerheid en onduidelijkheid de drijfveren te zijn achter plotselinge marktveranderingen. Daardoor gaan handelaren ineens minder of meer afnemen, gaan consumenten hamsteren en raken grote handelshuizen en producenten uit balans.

Marktversturende invloeden zie je vooral in perioden van plotseling opduikende veranderingen op economisch vlak (hypotheekzekerheden, beurscrisis), op gezondheidsvlak (een pandemie zoals corona) en/of bij plotselinge klimatologische calamiteiten (overstromingen, droogte, natuurbranden). Maar de grootste impact hebben internationale oorlogen want die leiden tot schaarste door importverboden, door mislukte oogsten (of misschien nog meer door mislukte zaai- en pootperiode) en vanwege oorlogsgeweld waardoor vervoer onmogelijk is vanwege getorpedeerde schepen en gebombardeerde spoorlijnen en wegen. Dan slaat ineens de productie en levering van grondstoffen en de consumptie van goederen uit zijn evenwicht. Verschillende experts hebben al becijferd dat wanneer de oorlog maanden duurt, ons leven in het welvarende westen meer wordt beïnvloed dan we denken en dan ons lief is. Vooral omdat het landen betreft die invloed hebben op de toestroom van belangrijke levensvoorwaarden namelijk gas, olie, graan, plantaardige oliën en vetten en metalen. Die worden door de oorlogsinflatie een flink stuk duurder.

Oekraïne is van oudsher dé exporteur van graan, net als Rusland dat geleidelijk meer en meer is geworden. Maar als Oekraïne niet kan leveren en Rusland wordt geboycot, dan zal het dagelijks brood (de graanprijzen) nog veel verder in prijs kunnen stijgen. Mede omdat meststoffen uit Belarus en Rusland hier niet meer aankomen. Hetzelfde geldt voor plantaardige olie. Gas en olie zijn ongekend in prijs gestegen terwijl de markt al schaarste van corona liet zien. Daar blijft het niet bij: metalen zoals staal, aluminium en nikkel zijn vooral als gevolg van de Rusland-ban onmetelijk duur geworden. De grote vraag is of grondstoffen nog beschikbaar zijn en hoe de prijsstijgingen in de ketens worden doorberekend, want elke schakel zal zijn hogere kosten in evenwicht willen brengen met de opbrengsten. Toeleveranciers, ook in onze branche, berekenen deze stijgingen door. We horen zelfs dat van sommige overeengekomen (vertraagde) leveringen de prijzen achteraf nog omhoog worden bijgesteld. We dreigen ons met z'n allen dol te draaien in de molen van inflatie.

Specialisatie, schaalvergroting en internationale afhankelijkheid hebben ons gebracht waar we nu staan: op een hoog welvaarts- en welzijnsniveau. Maar de keerzijde is dat we als klein land wel heel erg afhankelijk zijn geworden van de internationale handelsstromen. We excelleren, exporteren en zijn super productief op sommige terreinen, waaronder de landbouw. Bepaalde grondstoffen hebben we niet en bepaalde economische activiteiten hebben we aan anderen overgelaten. Die importeren we dus. Zoals olie, graan, plantaardige vetten en metalen. In vredetijd 'gunnen' we dat elkaar, maar in oorlogstijd moeten we helaas de keerzijde ook voor lief nemen. Vrijheid en democratie in het rijke westen kent ook zijn prijs: oorlogsinflatie en beschikbaarheid van goederen. Die overigens niet te vergelijken is met de ellende voor de bevolking in Oekraïne.

Laten we hopen dat de politieke leiders vrede weten te bereiken. Om humanitaire redenen, op de allereerste plaats voor de mensen in Oekraïne, maar misschien evenzeer voor de Russen. Maar ook en vooral voor de armen in de wereld in Afrika die het meeste te lijden krijgen als de graanprijzen hoog blijven. En op de laatste plaats ook voor de mensen en bedrijven hier en in onze branche opdat we elkaar weer weten te vinden en er wat meer evenwicht komt in de handel op normale prijsniveaus.

Gerard Heerink
Directeur Fedecom
heerink@fedecom.nl



Jaarvergadering 21 juni 2022

'Samen grenzen verleggen'

Amper bekomen van de Covid-19 maatregelen en de effecten ervan op zowel persoonlijk als zakelijk vlak, krijgen we te maken met een ontwrichtende oorlogssituatie in Oekraïne.

De wereld staat op zijn kop van de ene gezondheidscrisis naar een oorlogssituatie en wie weet komt er ook nog een soort van economische crisis achteraan. In ieder geval veroorzaken de snel stijgende prijzen en de onzekerheid over leveringen een behoorlijke turbulentie. Wat is nu belangrijker, bestaanszekerheid of klimaatstabiliteit? Op het eind van het liedje draait het om hetzelfde, namelijk hoe gaan we om met de snel verschuivende panelen. Ofwel hoe kunnen we grenzen verleggen zodat we mensen perspectief bieden?

Wees erbij op 21 juni

Op dinsdag 21 juni biedt Fedecom u als lid een dagvullend programma met - gelukkig weer vanzelfsprekend - volop ruimte om te netwerken. Met een aantrekkelijk programma, aansprekende sprekers en inspirerende boodschappen hopen we met de fysieke ontmoeting van ruim 400 directeuren en managers werkzaam in onze branches een grensverleggende sfeer tot stand te brengen. Het toneel daarvoor is Papendal in Arnhem met haar sportieve ambiance (zonder dat uw fysieke conditie al te zeer

op de proef wordt gesteld). De dag start met de jaarvergaderingen per afdeling, zoals Landbouwtechniek, Groentechniek en Veehouderijtechniek, telkens onder leiding van de betrokken Fedecom bestuurders. Het middagedeelte staat

borg voor interessante bespiegelingen, inspirerende sprekers en een heus debat. De leiding van de middag is in handen van Paul Laseur, journalist en bekend van Business News Radio.

Het programma van de Jaarvergadering

1. Afdelingsjaarvergaderingen
Welkom, inschrijven, koffie vanaf 9.30 uur
2. Pauze en lunch van 12.00 tot 13.30 uur
3. Opening van de Jaarvergadering en thema 'Grenzen Verleggen'
 - a. Met intro van het thema door een gelauwerde sporter en een inhoudelijke keynote van een bekende columnist
 - b. Mentimeter enquête over thema gerelateerde vragen onder leiding van Paul Laseur
4. Workshops rond het thema 'Grenzen Verleggen' over randvoorwaarden, beleid, technische voorzieningen en infrastructuur die we moeten verleggen om ontwikkelingen mogelijk te maken. De volgende onderwerpen staan voorlopig gepland:
 - a. Van machines op fossiele energie naar 'groene' energie (energietransitie)
 - b. Oplossingen voor emissie van stikstof, gewasbeschermingsmiddelen. Oplossingsgerichte initiatieven vanuit de branche (biodiversiteit en klimaat)
 - c. Instroom, doorstroom en behoud van medewerkers. Hoe realiseren we dat? (arbeidsmarkt)
 - d. Wat betekenen verstoorde verhoudingen voor beschikbaarheid, prijzen, business en handel in de branche?
5. Een rondetafel ter afsluiting met voorzitter en bestuursleden onder leiding van Paul Laseur

Vervolgens kunt u aanschuiven aan een diner-buffet om de dag te evalueren en verder te netwerken.

Vanzelfsprekend ontvangt u als lid een persoonlijke uitnodiging om de Jaarvergadering bij te wonen. Wilt u zich alvast aanmelden? Dat kan op de Fedecom website.



Verkeersveiligheid (land)bouwvoertuigen

Sinds het wijzigen van de wegenverkeerswet op 1 januari 2021 is de maximum rijsnelheid van (land)bouwvoertuigen 40 km/u. In samenhang met deze verhoging van de rijsnelheid geldt het registreren/kentekenen, de goedkeurplicht, de APK-plicht en de introductie van de voertuig-categorie mobiele machines.

Terugkijkend hadden het ministerie van Infrastructuur en Waterstaat en de RDW een beperkt beeld van de onderscheidende voertuigcategorieën in de praktijk. Ook de politieke keuze

om (land)bouwvoertuigen in gebruik vóór 1 januari 2021 administratief te registreren/kentekenen leidde tot bijsturen op processen en eiste maximale flexibiliteit van betrokkenen.

Registreren/kentekenen

De bonus om met een gele kentekenplaat 40 km/u te mogen rijden bleek niet te werken om snel voertuigen te registreren. Het intensiveren van de campagne was nodig om voertuigeigenaren erop te wijzen dat zonder registreren het rijden op de openbare weg is verboden vanaf 1 januari 2022. Met als resultaat in de laatste drie maanden van 2021 meer dan de helft en in december een kwart van het totaal aantal aanvragen. Het totaal aantal aanvragen op 1 januari 2022 was 745.000 voertuigen, waarvan:

	Aantal aanvragen	Geschat aantal voertuigen
Landbouw- of bosbouwtrekker	344.000	270.000
Landbouw- of bosbouwaanhangwagen	179.000	-
Motorrijtuig met beperkte snelheid (MBBS)	125.000	130.000
Verwisselbaar getrokken machine	97.000	-
Aanhangwagens en getrokken machines	-	150.000
Totaal	745.000	550.000

Met dit aantal aanvragen is het geschatte totaalaantal kentekenplichtige voertuigen met 195.000 voertuigen overtroffen. Door het aantal aanvragen in de laatste maanden van het conversiejaar was medio 15 februari de 'werkvoorraad' van de RDW circa 78.000 aanvragen ter behandeling. Ontbreken er gegevens of zijn deze niet duidelijk, dan zal de afhandeling meer tijd in beslag nemen. Op de RDW-website staat informatie over de status van de behandeling van de aanvragen. Voertuigeigenaren die nog geen kentekenbewijs hebben ontvangen mogen op grond van een coulanceregeling tot 1 juli 2022 op de openbare weg rijden.

Voor het registreren is een uniek voertuigidentificatienummer (VIN) oftewel chassisnummer verplicht. Aan voertuigeigenaren die in 2021 een VIN-inslag hebben aangevraagd - circa 2.000 - wordt in de regio een gelegenheid geboden om een VIN te laten inslaan. Dit betreft een gezamenlijk initiatief van RDW, LTO, CUMELA en Fedecom. Op vrijdag 11 februari zijn de eerste nummers ingeslagen op locatie, met dank aan Mechanisatiebedrijf Kraakman in Middenmeer. In de komende maanden zal RDW alle aanvragen tot VIN-aanslag behandelen.

Mobiele machines en goedkeurplicht

Sinds 1 januari 2022 is registratie van mobiele machines uitsluitend mogelijk als mobiele machine. Registratie als MMBS was mogelijk tot en met 31 december 2021. De nationale typegoedkeuring voor de mobiele machine is nog in ontwikkeling. De verwachting is dat deze op 1 oktober 2022 beschikbaar is. Er zijn twee routes om een mobiele machine te registreren:

1. Het voertuig aanbieden bij de RDW voor een individuele keuring en laten inschrijven;
2. Gebruikmaken van de tijdelijke voorziening als u wilt inschrijven volgens de vereisten van de nationale typegoedkeuring.

De tweede optie maakt het mogelijk goedkeuring voor een type aan te vragen waardoor niet ieder voertuig individueel gekeurd hoeft te worden. U komt hiervoor in de volgende gevallen in aanmerking:

- U bent van plan om een nationale typegoedkeuring aan te vragen

met de daar bijhorende versnelde regeling;

- Het gaat om nieuwe, ongebruikte en niet eerder geregistreerde mobiele machines die in serie worden gemaakt;
- Bent u producent of (exclusief) importeur van bepaalde (land) bouwvoertuigen in Nederland, bepaal dan voor uzelf of een nationale typegoedkeuring voldoende voordelen biedt;
- Bent u geen producent of (exclusief) importeur, maar bijvoorbeeld handelaar of dealer van (land) bouwvoertuigen. Vraag dan aan de producent of importeur om voor een Nederlandse typegoedkeuring te zorgen.

APK-plicht

Sinds 1 mei 2021 geldt een APK-plicht voor landbouw- of bosbouwtrekkers op wielen met een maximale constructiesnelheid van meer dan 40 km/u. Daarop vormen trekkers die hoofdzakelijk gebruik maken van het terrein waar activiteiten plaatsvinden én trekkers van 50 jaar en ouder uitzonderingen. De klemsituatie is dat de ministeries van Infrastructuur en Waterstaat (IenW) en Justitie en Veiligheid nog niet hebben vastgesteld op welke wijze voertuigeigenaren het gebruik kunnen aantonen.

De invoering van de APK-plicht voor trekkers met een bouwjaar vóór 1 mei 2017 loopt via een overgangsregeling tot 1 december 2022. De reguliere APK-plicht geldt 4 jaar na datum eerste toelating (DET) en daarna om de twee jaar.

Voor de APK3 keuringsinstellingen zijn drie thema's van belang:

1. Het concrete aantal APK-plichtige trekkers op grond van het gebruik;
2. Het kunnen beschikken over een NMI gecertificeerde hydraulische manometer zodra deze op de markt beschikbaar is;
3. De specificaties van de spelingsdetector die verplicht wordt vanaf 20 mei 2023.

Met de RDW en het ministerie van IenW zijn we intensief in overleg om zo spoedig mogelijk over deze thema's duidelijkheid te kunnen verschaffen.

Op grond van de opgegeven maximale constructiesnelheid van meer dan 40 km/u zijn, afhankelijk van gebruik, 16.842 trekkers APK-plichtig. De service- en dienstverlenende bedrijven staan hiervoor paraat met 72 RDW erkende APK3 keuringsinstellingen en 150 keurmeesters. Echter gezien het aantal van 68 keuringen medio februari in combinatie met de voornoemde thema's zal het een uitdaging worden om een realistische businesscase op te stellen.

Aansprakelijkheidsverzekering

Gekentekende motorrijtuigen dienen expliciet, op kentekennummer en meldcode, door de verzekeraar te worden geregistreerd in het Centraal Register Wet Aansprakelijkheidsverzekering Motorrijtuigen, verder genoemd verzekeringsregister. Het RDW-register wordt gekoppeld aan het verzekeringsregister. De ervaring leert dat de verzekeringspremie van een motorrijtuig met kenteken kan verschillen van die van een niet gekentekend motorrijtuig in de bedrijfspolis.

Afgeknote driehoek

(Land)bouwvoertuigen die niet zijn voorzien van een retroreflecterende kentekenplaat dienen op de openbare weg te zijn voorzien van de afgeknote driehoek.

Veilig werken

Met de introductie van het T-rijbewijs in 2015 en de voornoemde wet- en regelgeving is het fundament gelegd om (land)bouwvoertuigen veilig te laten deelnemen aan het verkeer. Dealer- en servicebedrijven kunnen voertuigeigenaren van dienst zijn op basis van eenduidige voorschriften. In combinatie met de periodieke veiligheidskeuring van arbeidsmiddelen leveren we gezamenlijk een grote bijdrage aan veilig werken in land- en tuinbouw, groen, industrie en intern transport.



'Onderscheiden door focus en speciaalbouw'

Sinds 2017 concentreert ELM Bouwmachines zich enkel op het grondverzet. Hoe die keuze en het elektrificeren van machines extra omzet oplevert, vertelt eigenaar Sander de Regt. Maar hij deelt ook zijn zorgen over het tekort aan monteurs en machinebouwers.

ELM Bouwmachines timmert aan de weg als distributeur van Doosan graafmachines en Pitbull minishovels en als fabrikant van onder meer aangepaste giek, sloop- en funderingsmachines en ETEC elektrische graafmachines. Tot zo'n vijf jaar geleden vonden die activiteiten nog plaats onder de vlag van ELM Bleiswijk, een landbouwmechanisatiebedrijf en tevens leverancier van grondverzetmachines. Beide activiteiten zitten sinds de oprichting in 1926 vervlochten in de historie van het bedrijf. In 2017 besloten de twee compagnons hun eigen weg te gaan en ontstond ELM Bouwmachines dat sinds 2018 gevestigd is in het voormalige ETEC- pand op een zichtlocatie langs de A12 in Waddinxveen. Sinds zo'n anderhalf jaar is de naam ETEC verbonden aan batterijelektrische graafmachines.

Meer klanten door afsplitsing

Sander de Regt, nazaat van oprichters Gerrit en Arie en de huidige directeur en eigenaar van ELM Bouwmachines, merkt dat de afsplitsing of misschien beter gezegd de specialisatie, hem meer, grotere en serieuze klanten oplevert. "Voor ons leverde de combinatie landbouw en grondverzet uiteindelijk geen voordeel meer op. Klanten uit de landbouw voelen zich toch minder thuis bij een bedrijf in graafmachines en andersom geldt dat

voor grondverzetbedrijven, aannemers en bouwbedrijven ook. Sinds de afsplitsing, zowel zakelijk als qua locatie, trekken wij grotere en serieuze klanten die we voorheen niet hadden. De omzet over 2021 bedroeg bijna €18 miljoen met gemiddeld 35 tot 40 medewerkers en ZZP-ers in 2021. Het doel is om naar de €20 miljoen door te groeien. "Dat groei niet altijd voor de hand ligt hebben de PFAS-affaire en de coronapandemie laten zien maar met €20 miljoen hebben we net wat meer vlees op de botten en ik verwacht dat dat haalbaar is met de huidige kostenstructuur. Wel vind ik de huidige lange levertijden op nieuwe machines - anderhalf jaar is geen uitzondering - zorgelijk. Het dwingt ons wellicht om voor de ETEC-activiteiten op zoek te gaan naar jong gebruikte machines."

Zorg dat je relevant blijft en schaalgrootte hebt

10 jaar nadat ELM Bouwmachines verantwoordelijk werd voor verkoop en service van Doosan grondverzetmachines in de regio Zuidwest Nederland, levert het bedrijf jaarlijks totaal zo'n 100 nieuwe Doosan machines af. "Dat zijn vooral standaard Doosan mobiele kranen en rupsgraafmachines tussen de 20 en 34 ton. ETEC-machines zijn hierin nog niet meegenomen", zegt business manager

Jelco Wijsman. "In die segmenten scoort Doosan gewoon goed en klanten weten zowel kwaliteit als prijs te waarderen." Tijdens ons bezoek staan er talloze mobiele graafmachines in de werkplaats voor aanpassingen en afbouw. De Regt: "Met een nieuwe graafmachine zijn we gemiddeld 200 uur bezig om die klantspecifiek aan te passen en op te bouwen. Dat gaat van extra (werk)lampen tot joysticks en draaikantelstukken."

In een ruimte ernaast staat een Caserupsgraafmachine zonder giek, die ligt ernaast. "Het aanpassen van giek is specialistisch werk en daar zijn wij goed in. Dat geldt ook voor speciaalbouw zoals aangepaste sloopmachines en voor de revisie van motoren. Het maakt ons relevant voor onze klanten en het is een vorm van risicospreiding voor als de verkoop van nieuwe machines tegenvalt. Bijvoorbeeld door de lange levertijden."

Fabrikanten denken nogal eens (te) licht over het doorvoeren van prijsverhogingen aan klanten vindt De Regt. "Zij denken dat wij prijsverhogingen, ook na het afsluiten van een order, door kunnen berekenen aan onze klanten. Maar zo werkt dat niet vinden wij. Met sommige klanten doen we al zaken sinds de oprichting van het bedrijf. Door de lange termijn relaties en ook vanwege de mentaliteit in de (land) bouw gaan wij daar coulant mee om. Tegelijkertijd is het een uitdaging om er toch wat zakelijker mee om te leren gaan."

Kansen voor nieuw keurmerk

Eind 2019 startte ELM onder de merknaam ETEC de bouw van elektrische



Voor elektrische machines wordt bewust het merk ETEC met eigen kleurstelling en identiteit gebruikt. Hiermee sorteert het bedrijf voor op de eventuele ombouw van andere merken.



Het lukt ELM (nog) niet om nieuwe machines zonder dieselmotor en toebehoren geleverd te krijgen. De om te bouwen machines komen wel direct van Doosan en niet via de importeur.

graafmachines op basis van bestaande modellen. Sander de Regt daarover: "Aanvankelijk zocht ik de samenwerking met een gespecialiseerd ombouwbedrijf maar prijstechnisch werden we het niet eens. Het laten ontwikkelen van elektrische machines is daarvoor te kostbaar maar ik sluit niet uit dat als de ontwikkelkosten eenmaal betaald zijn, we op bepaalde vlakken alsnog gaan samenwerken." Sindsdien bouwt ELM in eigen beheer Doosan graafmachines om naar elektrisch en deed dat al met een 2 en 3,6 tons minigraver, een 14 tons mobiele graafmachine en een 25 tons rupsgraafmachine. Het bedrijf kiest er in tegenstelling tot sommige anderen voor om de minigravers te voorzien van een laagvoltagesysteem van 96 volt. De grotere machines - 14 tot 25 ton - krijgen twee of drie grote accupakketten en draaien wel op hoogvoltage van 580 Volt. "Hoogvoltage brengt bepaalde risico's met zich mee en dat geldt mijns inziens ook voor verwisselbare accupakketten. Daarom kiezen wij waar mogelijk voor laagvoltage en vooralsnog voor vaste accupakketten." Het illustreert dat de bouw van elektrische graafmachines echt pionieren is en dat er nog geen standaarden of normen zijn. "Ik vind dat er een onafhankelijke toetsing moet komen. Nu voldoen we aan de CE-normering en doen we een risicoanalyse maar dat is niet afdoende. Ik zie ook kansen voor een nieuw en specialistisch keurmerk." Tegelijkertijd merkt De

Regt dat de omslag echt snel gaat: "Een toereikende stroomvoorziening op grote werken via dikke stroomkabels is al bijna vanzelfsprekend."

De Regt vindt dat zijn bedrijf dankzij kennis van de sector en klantengroepen beter in staat is om passende elektrische machines te ontwikkelen dan een generiek ombouwbedrijf. "Wij weten precies wat er speelt. Zo gaan wij batterijelektrisch niet verder dan 25 ton en 200 kW motorvermogen. Dan kun je met drie accupakketten maximaal 8 uur draaien." Over alternatieve energiedragers zoals waterstof is hij duidelijk: "De logistiek en de verkrijgbaarheid van waterstof zijn en blijven problematisch terwijl accu's steeds sneller te laden zijn en de energiedichtheid ervan nog altijd sterk toeneemt. Je zou waterstof wel kunnen gebruiken om accu's op te laden op (afgelegen) locaties."

Speciaalbouw trekt personeel aan

8 vacatures voor monteurs en onderhoudsspecialisten op de website illustreren de roep om personeel. "Wij zoeken geen mensen die werk zoeken", zegt Jelco Wijsman. "Die krijgen we dan via een uitzendbureau voor een kennismakingsstage maar ze zijn vaak ook zo weer weg. Scholieren en stagiaires die zichzelf melden zijn wel interessant. Vooral monteurs van het SOMA College. Dat is met, alle respect, de enige goede opleider voor onze sector. Hoewel de elektrificatie

momenteel voor alle opleiders te snel gaat om bij te kunnen benen."

Bij ELM merken ze dat speciaalbouw en elektrificatie bepaalde mensen aantrekt zoals HTS-ers. Anderzijds lukt het niet om de zo gewenste mechatronica studenten geplaatst te krijgen omdat de opleider momenteel geen erkenning afgeeft aan het bedrijf. "Nu is mechatronica toegespitst op stationaire machinebouw en vallen wij buiten de boot. Eigenlijk is het heel krom, er zijn elk jaar meer studenten dan stageplekken, maar toch mogen en kunnen wij nu geen studenten opnemen en begeleiden."

Sander de Regt vindt het jammer dat de 'ouderwetse' MTS niet meer bestaat: "Het middenkader, de mensen die dingen maken, is er niet meer. Dat vind ik zorgelijk. Terwijl een goede monteur in mijn ogen straks beter verdient dan een verkoper of projectleider." "Vroeger sleutelden jongeren aan bromfietsen en raakten zo bekend met de techniek en geïnteresseerd in het monteursvak. Dat is in deze regio al lang niet meer het geval. Het imago van een monteur trekt stedelijke jongeren niet aan en dat is jammer. Ze willen allemaal naar het HBO om later geen vieze handen te krijgen. Terwijl ze dat bij onze elektrische machines ook niet krijgen, haha", besluit Jelco Wijsman.

Bedrijf:
Vestigingsplaats:
Oprichtingsjaar:
Dealer van:
Omzet 2021:
Aantal medewerkers:
Website:

ELM Groep
Waddinxveen (Z.-H.)
1926
Doosan, Pitbull
€18 miljoen
35 - 40
www.elmgroep.nl



‘Ook in Nederland
zal dit de sector
gaan raken,
zowel positief
als negatief’



En de boer ploegde voort

Als ik dacht aan Oekraïne, dan dacht ik als eerste altijd aan het woord ‘graanschuur’. De graanschuur van Europa en andere continenten met zijn uitgestrekte velden. Dit woord is vervangen door ‘brandhaard’ en hoe groot die brandhaard is of gaat worden is voor iedereen een grote vraag. De situatie zorgelijk noemen is een understatement, dat is wel duidelijk.

Het is ongelooflijk dat zaken die halverwege februari nog bestempeld zouden worden als compleet onrealistische scenario’s, nu werkelijkheid blijken te zijn. De berichten die ik ontvang uit Oekraïne zijn strijdbaar en vervuld met trots op hun land.

De ontwikkeling van graanschuur naar brandhaard zal invloed hebben op de voedselvoorziening. Want kun je als boer je werk blijven doen als je moet vrezen voor je leven en het land in brand staat? Boeren plaatsen verhalen hoe ze doorgaan met de beginnende voorjaarswerkzaamheden en hoe ze de aardappelen naar Kiev en andere steden krijgen om de bevolking van voedsel te voorzien.

Landbouwmachines worden ingezet om tanks te verslepen en om wegblokkades op te bouwen. Dat boeren aan de basis staan van een sterke samenleving, staat daarmee ineens in een ander daglicht. Wellicht dat het besef van hoe zuinig we als maatschappij moeten zijn op onze agrarische sector ook wat toeneemt door deze omstandigheden. Een klant zei eens tegen mij: ‘Boeren hebben de oorlog nodig om de vrede te overleven.’ Ik vond dat toen een beetje een vreemde opmerking...

Ook in Nederland zal dit de sector gaan raken, zowel positief als negatief. Handel richting Wit-Rusland, Oekraïne en Rusland komt stil te liggen. Prijzen van graan en andere producten schieten omhoog. Nieuwe landbouwmachines worden de komende tijd misschien niet meer richting

het Oosten geleverd, wat bij ons tot verlichting van de lange levertijden zou kunnen leiden. Het zijn onzekere tijden want we zijn nog niet over Corona heen, de wereldwijde logistiek is in de war en nu komt dit er nog overheen.

En wat doet de boer in zulke tijden? Hij/zij ploegt voort. Het gras groeit weer, de akkers zijn weer ingezaaid, de aardappels gepoot en de koeien worden gemolken. De voedselvoorziening moet in stand blijven, anders kan je een oorlog nooit winnen. Het onverstoortbaar doorgaan van de boer, het bijdragen aan de basisbehoefte van de bevolking en het blijven verzorgen van het land waar je zo van houdt, maakt mij trots verbonden te zijn aan deze sector. Natuurlijk worstelen we in Nederland met uitdagingen met betrekking tot PFAS, CO₂ en stikstof en kampen we met de lange levertijden, maar de boer ploegt voort en daar dragen wij aan bij.

Ondanks de situatie in de wereld blijven we in de branche positief en zijn de werkplaatsen goed gevuld. We zijn ons aan het voorbereiden op de eerste gecombineerde ATH en GTH-vakbeurs in september dit jaar. We kijken er reikhalzend naar uit weer naar buiten te mogen en onze klanten en leveranciers weer te kunnen ontmoeten.

Ik prijs mezelf gelukkig in vrede in Nederland te kunnen wonen met mijn gezin en sta stil bij alle mensen die dat geluk niet hebben. Wij blijven bijdragen aan het voeden van de wereld en ik wens alle boeren op de wereld diezelfde bijdrage toe. Laten we hopen op een vruchtbaar seizoen.

Menko Boersma

Voorzitter Fedecom
voorzitter@fedecom.nl



Webinars: Effect, interesse, korte terugblik Fedecom Connects

Iedereen heeft begin 2020 een flinke omschakeling moeten maken om door de komst van het COVID-19 virus bereikbaar te blijven. Zowel de interne communicatie met collega's als de externe communicatie met onze leden werd een stuk moeilijker. Hierdoor is Fedecom in een digitale stroomversnelling terechtgekomen. Uiteraard was iedereen al 'online', maar door de vele beperkingen die het virus met zich meebracht, zijn tools zoals Microsoft Teams en diverse webinar programma's enorm snel geaccepteerd en inmiddels onmisbaar geworden binnen de organisatie.

Nu het einde van de pandemie in zicht is, zullen veel van deze (tijdelijke) oplossingen blijven. Simpelweg ook omdat ze de productiviteit en het gemak ten goede komen.

In het afgelopen jaar organiseerde Fedecom talrijke webinars waarbij de opkomst bij elk webinar boven verwachting was. Er blijkt veel behoefte aan (online) contact en het geven van informatie aan de leden. We hebben diverse webinars gegeven over

verschillende onderwerpen zoals de subsidieaanvraag Nederland leert door, advies en aanvragen registratieplicht (land)bouwovertuigen en de typegoedkeuring voor mobiele machines.

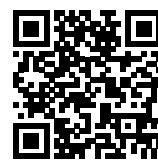
Op 8 februari vond de online ledenbijeenkomst 'Fedecom Connects' plaats als aanvulling op de bekende maar helaas vanwege coronamaatregelen niet gehouden jaarvergaderingen. Mede daarom is een online ledenbijeenkomst gehouden om contact te houden met de leden. Op 21 juni 2022 vindt de eerstvolgende jaarvergadering plaats op Papendal in Arnhem.

De online ledenbijeenkomst Fedecom Connects werd opgenomen in de studio van Aeres Tech Production in Ede en met een groep mensen hebben wij een mooi en succesvol webinar kunnen neerzetten. Er waren 154 aanmeldingen waarbij de leden actief meededen aan de chat en aan de vragen/polls.

Webinars zijn een krachtige tool gebleken, waarvan wij ook ná de pandemie, gebruik blijven maken. Naast de onmisbare

aan waardevolle live bijeenkomsten en vakbeurzen.

Alle webinars zijn terug te kijken op het YouTube-kanaal van Fedecom: www.youtube.com/user/FedecomNL



Scan deze QR-code met uw smartphone voor snelle toegang.



AgroTechniek Holland & GroenTechniek Holland

14-17 september - Biddinghuizen

De grootste one-stop-shop vakbeurs van Nederland



**AGRO
TECHNIEK
HOLLAND**



**Groen
Techniek
Holland**

Van 14 tot en met 17 september 2022 vindt de eerste gecombineerde editie van AgroTechniek Holland en GroenTechniek Holland plaats. Het feit dat een groeiende groep exposanten op beide afzonderlijke beurzen exposeerde, was voor Fedecom in samenspraak met de besturen van de afdelingen Landbouw- en Groentechniek al voor de start van de coronapandemie aanleiding om beide vakevenementen gelijktijdig te willen organiseren.

Het meer horizontaal opereren in de agro- en groensector loopt parallel met een aantal bezoekersgroepen van beide beurzen. Loonwerkers en hoveniers acteren ook steeds meer in deze twee segmenten. Het naast elkaar organiseren van beide beurzen snijdt steeds meer hout waarbij we de twee verschillende identiteiten van de beurzen wel handhaven inzake bezoekerswerving, thematiek en paviljoens. Enkele andere beursorganisaties in de Benelux maken ook een combinatie van deze twee beursconcepten en het is een tendens die ook in andere landen speelt.

De eerste gecombineerde editie staat voor september 2022 gepland. Van 14 tot en met 17 september zijn beide beurzen te bezoeken op het vertrouwde Walibi evenemententerrein in Biddinghuizen. Doordat de beurzen gelijktijdig naast elkaar plaatsvinden is het met afstand het grootste vakevenement van Nederland. Dé one-stop-shop voor aannemers, boeren, groendienst

medewerkers, greenkeepers, hoveniers en loonwerkers op een nooit eerder in Nederland vertoonde wijze.

Dat beide sectoren na meer dan twee jaar weer toe zijn aan een echt en professioneel fysiek vakevenement, blijkt wel uit de stroom inschrijvingen die we voor beide beurzen hebben ontvangen tijdens de vroegboekperiode. De krijgen een completer aanbod van machines en producten te zien dan ooit tevoren. Honderden merken van fabrikanten, importeurs en dealers zijn al ingeschreven en met nog een vijf maanden te gaan zal dit aantal gestaag verder groeien. Het deelnemersveld beslaat niet alleen uit bekende deelnemers van het eerste uur, maar ook uit nieuwe exposanten én exposanten die na een aantal keren afwezigheid weer terug te zien zullen zijn. Als beursorganisatie zien we deelname van exposanten nooit als een vanzelfsprekend gegeven, iedere inschrijving waarderen we zeer en zien we als een blijk van nut en relevantie

van de beursconcepten die we sinds 2010 voortdurend blijven fijnslipen en verbeteren.

Op de beurzen komen actuele thema's in de sector aan bod zodat het bezoek inhoudelijk gezien ook relevant en inspirerend is. Los van de professionele thematiek, zal er ook aandacht besteed worden aan mondiale thema's ten gevolge de coronacrisis en de crisis in Oekraïne door leveringsproblemen van nieuwe machines en de gestegen prijzen van voedsel, olie, gas, kunstmest, nikkel et cetera. Gebleken is dat de vraag ondanks corona overleefde of zelfs steeg, maar dat er aan aanbodzijde problemen zijn ontstaan. De grote vraag is wat de gestegen voedsel-, energie- en grondstofprijzen ten gevolge van de Russische inval in Oekraïne gaan betekenen voor vraag en aanbod in de agro- en groensector. Los van de vraag wat dit voor impact zal hebben op de mondiale handel en vrede en op de koopkracht van consumenten.

Al met al is het zeker dat er meer dan genoeg te zien én te bespreken is op 14 t/m 17 september 2022 in Biddinghuizen. Bent u nog niet ingeschreven maar is uw interesse gewekt, dan vernemen we dat graag via info@fedecomfairs.nl of via 038-4223440. We staan u graag te woord!

Willem Bierema

Beursmanager Fedecom Fairs
bierema@fedecomfairs.nl

VA-keur zet stevig in op kennis rondom stroom

Het is eigenlijk geen trend meer te noemen want het begint langzamerhand steeds meer gemeengoed te worden: de elektrificatie van machines. De ontwikkelingen op dat gebied gaan razendsnel en van steeds meer machines en werkmaterieel komen er elektrische varianten.

Bedrijven kiezen er steeds vaker voor. Enerzijds om uit eigen motieven te voldoen aan de nieuwe klimaat- en duurzaamheidsdoelstellingen en anderzijds omdat opdrachtgevers steeds vaker duurzaamheidseisen stellen aan bedrijven in de bouw en in de GWW-sector. De verschuiving in aandrijfsystemen stelt andere eisen aan de deskundigheid van keurmeesters die dergelijke elektrische machines moeten keuren. Zij zullen daar met hun kennis en kunde op in moeten spelen want kennis van elektra gaat een steeds grotere rol spelen in het keurproces. Om die reden nam VA-keur al in 2019 de beslissing om naast de bestaande keurmeesteropleidingen een separate opleidingsmodule Elektro neer te zetten en deze ook verplicht te stellen voor de keurmeesters. Hiermee borgen we de algemene deskundigheid op dit gebied beter.

Verdiepingstrainingen NEN 9140

Maar VA-keur gaat verder dan dat. Sinds vorig jaar worden ook verdiepingstrainingen voor keurmeesters op het gebied van stroom georganiseerd. Eén zo'n specifieke verdiepingstraining is die op de NEN 9140 norm. De elektrificatie van met name grotere machines betekent ook een toename van de risico's. Denk aan gevaarlijke elektrische spanningen oplopend tot vele honderden volts. Bij ondeskundig handelen kan dit tot ernstige schade en letsel leiden. De NEN 9140 norm geeft aan hoe veilig te werken is aan hybride en elektrisch aangedreven voertuigen en machines.

VA-keur heeft hiervoor in samenwerking met een gespecialiseerd trainingsbureau een praktisch programma ontwikkeld waar keurmeesters een verdiepingsslag maken in hun kennis. Na het goed

afmaken van de training zijn ze ook meteen NEN 9140 gecertificeerd. De trainingen worden gegeven bij VA-keur en Fedecom lid ELM Bouwmachines dat over de juiste faciliteiten en voorbeeldmachines beschikt (zie tevens het hoofdartikel van deze uitgave). Dat er duidelijk behoefte is aan een dergelijke verdiepingstraining blijkt wel uit de interesse voor deelname. Na de eerste trainingen in het najaar van 2021 zijn er dit voorjaar drie afgerond en staan de volgende trainingen voor de zomer alweer op stapel.

Op deze manier zorgt VA-keur ervoor dat kennis en kunde van keurmeesters op hoog niveau blijft!

Jelle Bartlema

bartlema@fedecom.nl



Nog bijna €1 miljoen opleidingssubsidie beschikbaar tot 30 september

Dankzij samenwerkingsverbanden zoals Tim gaan veel zaken, zoals het verkrijgen van subsidies, een stuk vlotter. De subsidieregeling Nederland Leert Door (NLLD) is inmiddels bij veel bedrijven een begrip geworden.

De overheid heeft in 2020 een bedrag van bijna vijf miljoen euro beschikbaar gesteld om flink in te zetten op scholing in onze sector. Een opleidingssubsidie voor iedereen tussen de 18 en 67 jaar die zich wil bekwamen in zijn vakgebied of behoefte heeft aan een persoonlijk ontwikkelingstraject. Met aanvulling van het opleidingsfonds is het mogelijk om nagenoeg kosteloos een opleiding te volgen. Een reden voor veel werknemers en werkgevers om hier gretig gebruik van te maken. Via de website TechTalent.nu is het aanmelden voor een opleiding simpel. Alle opleidingsaanbieders en de mogelijke opleidingen staan hier overzichtelijk vermeld. Er is flink wat keuze in scholing voor mobiele werktuigen. Maar ook trajecten die ontwikkeladvies geven of begeleiding en coaching op het persoonlijke vlak. Een scholingstraject via een Leven Lang Ontwikkelen kan nog steeds met subsidie van NLLD.

Verlenging subsidie tot 30 september

De regeling is verlengd zodat bedrijven nog tot 30 september 2022 de kans krijgen om opleidingen van hun personeel vergoed te krijgen. Een verlenging die

nog meer vakmensen de kans geeft hun vakkennis te vergroten of te verdiepen. Dankzij flink wat inspanningen vanuit de brancheorganisaties en onderwijsplatforms is het denkbaar dat de sector de 4,9 miljoen euro voor 30 september zal benutten. Inmiddels lijkt ruim 85% van het bedrag besteed, een enorme kwaliteitsboost voor de branche en een fantastisch resultaat! Een subsidie van 4 miljoen euro die direct bij onze leden terecht komt en volledig ten goede komt aan verdieping, verbreding en groei van ondernemingen.

Flink bedrag voor opleidingen beschikbaar

Maar, er is nog steeds tussen de 800.000 en 900.000 euro extra te besteden. Geld dat zonder twijfel nog geïnvesteerd kan worden in een verbetering van het kennisniveau van vakmensen. Neem het aanbod op de website TechTalent.nu nog eens zorgvuldig door en bespreek gezamenlijk de behoefte of vakinhoudelijke tekortkomingen op de werkvloer. Want per 1 oktober komt deze subsidieregeling te vervallen! Is het resterende bedrag niet besteed, dan

vordert minister Dijkgraaf van Onderwijs het bedrag terug. Absoluut een gemiste kans voor bedrijven en medewerkers!

Oproep aan onze leden

Praat met uw personeel over deze bijna kosteloze opleidingsmogelijkheid. Moedig hen aan, stimuleer aanmeldingen en wijs hen op het vergroten van de mogelijkheden die een (bij)scholing zal geven. Het zou jammer zijn als dat fikse restbedrag niet terecht komt bij degenen die het nodig hebben. Maak de branche toekomstbestendig en investeer tijd en moeite in het opleiden van competente vakmensen.



Arjen Spitshuis



Gerard Heerink



Jeroen den Dekker

Op het Fedecom YouTube-kanaal vertellen enkele deelnemers wat de NLLD-subsidie voor hen heeft betekend: www.youtube.com/user/FedecomNL.



Tim medeverantwoordelijk voor grotere instroom vakmensen

Tim bewijst dat samenwerken dé manier is om uitdagingen aan te gaan en opgaven te realiseren. Sinds de oprichting van het onderwijsplatform in 2017 is veel bereikt. Opleidingen in de mobiele techniek zijn steeds beter afgestemd op de praktijk en dat is een belangrijke wens van het bedrijfsleven.



Dankzij het samenwerkingsverband, Tim-wervingscampagnes en opleidingssubsidies zoals Nederland Leert Door (NLLD), is de instroom vier jaar op rij gestegen. De afgelopen twee jaren vertegenwoordigde dit een groei van 8%. Hoe vergaat het Tim nu en wat zijn de plannen om deze positieve ontwikkeling vast te houden?

Duidelijk is dat Tim méér studenten mobiele werktuigen oplevert en er tot nu ruim 100 op maat gesneden leskaternen zijn gemaakt. De plannen zijn er dan ook vooral op gericht om voortdurend te blijven werken aan het werven van nieuwe studenten die het vak willen leren. Het verbeteren van de leermiddelen is daarvoor noodzakelijk. De komende drie jaren is de investering in het ontwikkelen van digitale tools een belangrijke missie van Tim. Onderwijs moet naadloos aansluiten bij de praktijk zodat een monteur zó de werkplaats inrolt na het afronden van zijn studie. Moderne leermethoden, ook voor praktijklessen kunnen daaraan bijdragen.

Juridische entiteit

Iedereen is het erover eens dat Tim de branche voorziet van flink wat instroom en dat dit bedrijven helpt om groei te realiseren. Om Tim ook echt voor langere tijd 'smoel' en slagkracht te geven heeft Tim een zelfstandige entiteit (rechtspersoon) nodig. Een juridische vorm die de organisatie en het ontwikkelen van activiteiten vereenvoudigt. Met een bestuur, een adviesraad en een klankbordgroep. Het is de bedoeling dat de nieuwe organisatie met bijbehorende structuur eind juni 2022 effectief is. De voorbereidingen hiervoor zijn in volle gang en de doorgroei van Tim krijgt steeds meer vorm.

Vol inzetten op digitale leermiddelen

Daarnaast is besloten dat er de komende drie jaren flink geïnvesteerd gaat worden in het maken van digitale leermiddelen. Op dit moment wordt hier hard aan gewerkt. De stuurgroep en ontwikkelgroep ondersteunen de behoefte aan digitale leermiddelen. Op verzoek van de scholen is er besloten tot een pilot. Voor deze pilot wordt één van de componenten van hydrauliek uitgelicht en gedigitaliseerd. Vervolgens zal deze nog voor de zomer worden getest op de scholen. Door docenten en studenten. Het doel van deze pilot is het vinden van een optimaal format voor digitaal materiaal dat past bij de branche en bij de student. Wanneer hier een duidelijk beeld over is kan een passend format worden

vastgesteld. Daarbinnen kan meer lesstof uit de al ontwikkelde katernen worden omgevormd en/of versterkt.

Branche die groeit en innoveert

Al met al is er nog flink wat werk te verzetten om de instroom en zijinstroom te blijven verhogen. Subsidies, andere financiële middelen, samenwerkingsverbanden en uitwisseling van kennis kunnen dit bewerkstelligen. Het uiteindelijke doel? Een branche die kan blijven groeien en innoveren. De langetermijnvisie en sterke waarden van Tim maken dit mogelijk. Met een constante aandacht voor onderwijs, mensen en kwaliteit komt de winst vanzelf.





Bezoek ook
**Groen
Techniek
Holland** 2022
10-17 u
14 t/m 17 sept
www.groentechniekholland.nl
Het vakevenement voor
professionals in de
openbare ruimte

AGRO TECHNIEK HOLLAND

14^T/M 17 SEPT
2022
10-17 U

WALIBI BIDDINGHUIZEN

Alles wat boeren boeit



HET GROOTSTE AGRO-EVENEMENT VAN NEDERLAND

WWW.AGROTECHNIEKHOLLAND.NL

500 MERKEN • 3.000 TREKKERS EN LANDBOUWMACHINES